



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

(Senior) Verkaufsberater Sicherheitsbandsägen (m/w/d) in der Lebensmittelindustrie

Referenznummer: 2994; Standort: Home-Office / Raum Deutschland

Wir suchen Sie!

Sie sind eine verhandlungsgeschickte Persönlichkeit im Bereich **Vertrieb/Verkauf von Maschinen für die Lebensmittel produzierende bzw. Fleischwaren-Industrie**? Sie sind kommunikativ, kundenorientiert und suchen in Ihrem nächsten Schritt eine langfristig angelegte spannende und verantwortungsvolle Aufgabe mit einem hohen Maß an Selbständigkeit?

Dann sollten wir uns kennenlernen!

Unser Mandant, Ihr zukünftiges Unternehmen

Ihr zukünftiges Unternehmen ist Experte auf dem Gebiet „Schneiden von Nahrungsmitteln“ und unterstützt seit über 20 Jahren die deutsche nahrungsmittelverarbeitende Industrie und das Fleischerhandwerk mit Maschinen und Anlagen von höchster Qualität. Auf Basis der langjährigen Kompetenz und weitreichenden Marktkennntnissen realisiert unser Mandant innovative Lösungen für die Lebensmittelindustrie, welche Funktionalität sowie Kundennutzen vereinen.

Ihr Einsatzort:

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den **Raum Deutschland (Home-Office + Reisetätigkeit)**.

Das bieten wir Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe, viele Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven in einem zukunftsorientierten agilen Unternehmen
- Home-Office-Möglichkeit
- Flache Hierarchien und ein wertschätzungsgeprägtes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Überdurchschnittliche Vergütung, 13. Monatsgehalt, betriebliche Altersvorsorge und Sonderzahlungen
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Ihr zukünftiger Aufgabenbereich:

- Deutschlandweiter Vertrieb von Sicherheitsbandsägen sowie kompetente und aktive Kundenberatung, Kundenbetreuung und Projektbegleitung
- Verantwortung für Aufbau, Pflege und Entwicklung von Kundenbeziehungen inklusive After Sales Service sowie aktive Neukundenakquise
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie verlässliche Schnittstellenkommunikation
- Unterstützung bei der Entwicklung erfolgreicher Marketing-Strategien sowie Planung und Teilnahme als Repräsentant auf Messen bzw. Planung von Maschinenvorfürhrungen

Das bringen Sie mit:

- Eine erfolgreich abgeschlossene technische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung/Studium und/oder ein Studium im Bereich Lebensmitteltechnologie oder vergleichbare Qualifikation
- Profunde Berufserfahrung im Vertrieb sowie sehr gute Produkt- und Marktkenntnisse und Branchenkenntnisse der Nahrungsmittelindustrie
- Erfahrung in der Führung von Vertragsverhandlungen sowie überzeugender Produkt-Präsentation & -Positionierung, außerdem Erfahrung in der Organisation und im Management vertriebsunterstützender Marketing-Maßnahmen
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und Entwicklungspotenzial des Marktes
- Flexibel, lösungs- und leistungsorientiert, unternehmerisch denkend mit gutem Zahlenverständnis
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Tools
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse sowie hohe Reisebereitschaft

Wer sind wir?

Wir sind anerkannte Spezialisten in der Personalberatung und Personalvermittlung für die Lebensmittelindustrie/den Lebensmittelhandel und schaffen seit über 30 Jahren Lösungen in der Personalbeschaffung.

Sind Sie interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder Sie senden direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder XING** unter Angabe der **Referenz 2994** an:

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Karin Kellmann, Geschäftsführerin des LIEBLER Institut Marl

Kontakt

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9

45770 Marl

02365 207 140

info@liebler.de

www.liebler.de

<https://www.xing.com/pages/lieblerinstitutgmbh>